

## DAFTAR PUSTAKA

- Futrell, C. M. (2014). *Fundamentals of Selling*. New York: McGraw-Hill.
- Hasibuan, D. H. (2016). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta: PT. Bumi Aksara.
- Indra, R. A. (2018). *Laporan Kerja Praktek di Perahaan PT. Protekindo Sanita*. Jakarta: PPM
- Kountur, Ronny (2009). *Metode Penelitian Untuk Penulisan Skripsi dan Teses*. Jakarta: Penerbit PPM.
- Sugiyono, P. D. (2012). *Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R&D*. Bandung: Alfabeta.
- Johnston, M. W., & Marshall, G. W. (2011). *Sales Force Management*. New York: McGraw-Hill Irwin.
- Arif (2018), Pengrtian sistem, elemen dan jenis-jenisnya. Diunduh Juli 28 2018, dari <https://rocketmanajemen.com/definisi-sistem/>
- Assauri, S (2004). Pengertian penjualan. Diunduh 22 Juli 2018, dari <http://www.gurupendidikan.co.id/8-pengertian-penjualan>
- Badan Pusat Statistik. (2010). Penduduk Indonesia menurut Provinsi 2010. Diunduh 12 Januari 2018, dari <https://www.bps.go.id/statictable/2009/02/20/1267/penduduk-indonesia-menurut-provinsi-1971-1980-1990-1995-2000-dan-2010.html>
- Tribun Bisnis. (2017). BI: Pertumbuhan Ekonomi Indonesia 2017 di Angka 5,05 Persen. Diunduh 12 januari 2018, dari <http://www.tribunnews.com/bisnis/2017/12/28/bi-pertumbuhan-ekonomi-indonesia-2017-di-angka-505-persen>
- Protekindo. 2017. *Our Visi and Mission*. Diunduh 26 januari 2018, dari <http://www.protekindo.co.id/aboutus.html>