

## DAFTAR ISI

PERNYATAAN KEASLIAN .....	ii
PERNYATAAN PERUSAHAAN/ORGANISASI .....	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
ABSTRACT .....	vi
ABSTRAK .....	vii
DAFTAR ISI .....	viii
DAFTAR TABEL .....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	9
1.3 Tujuan Penulisan .....	9
1.4 Manfaat Penulisan .....	10
1.5 Batasan Penelitian .....	10
1.6 Sistematika Penulisan.....	10
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	13
2.1 Pengertian Industri E-Commerce .....	13
2.1.1 Defenisi E-Commerce .....	13
2.1.2 Proses Transaksi E-Commerce .....	14
2.1.3 Komponen E-Commerce.....	15
2.1.4 Jenis – Jenis E-Commerce .....	15
2.1.5 Kelebihan dan Kekurangan Belanja Online.....	17
2.2 Konsep Manajemen Strategis .....	18

2.2.1 Analisis Eksternal.....	18
2.2.2 Analisis Internal.....	19
2.2.3 Analisis Potensi Pasar .....	20
2.2.4 Analisis Aspek Operasional.....	22
2.2.5 Analisis Aspek Pemasaran.....	23
2.2.6 Analisis Aspek Sumber Daya Manusia .....	27
2.2.7 Analisis Aspek Finansial .....	30
2.3 Kerangka Konsep Manajemen Strategis.....	32
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>33</b>
3.1 Jenis Metodologi Penelitian .....	33
3.2 Kerangka Analisis .....	33
3.3 Sumber Data dan Cara Mengolah Data .....	35
<b>BAB IV PROFIL USAHA .....</b>	<b>37</b>
4.1 Identitas Usaha .....	37
4.2 Visi, Misi dan Value dari Perusahaan.....	41
4.3 Logo Perusahaan.....	42
4.4 Sejarah Singkat.....	45
4.5 Struktur Organisasi .....	46
<b>BAB V ANALISIS EKSTERNAL .....</b>	<b>48</b>
5.1 Analisis Lingkungan Makro .....	48
5.2 Analisis Industri.....	58
5.3 Matriks <i>External Factor Evaluation</i> (EFE) .....	66
5.4 Potensi Pasar ORIGIK .....	67
<b>BAB VI ANALISIS INTERNAL.....</b>	<b>71</b>
6.1 Analisis Strategi 2014 - 2016 .....	71

6.2	Competitive Profile Matrix (CPM) .....	75
6.3	Matriks <i>Internal Factor Evaluation</i> (IFE).....	77
6.4	TOWS Matriks.....	78
6.5	Matriks Internal - Eksternal (IE).....	80
	BAB VII ANALISIS FUNGSIONAL .....	82
7.1	Aspek Marketing .....	82
7.1.1	<i>STP (Segmenting, Targeting, Positioning)</i> .....	82
7.1.2	<i>Marketing Mix</i> .....	83
7.2	Aspek Operasional.....	100
7.3	Aspek Sumber Daya Manusia.....	102
7.3.1	Sistem Rekruitasi .....	103
7.3.2	<i>Training dan Development</i> .....	103
7.3.3	Menetapkan sistem penilaian kinerja karyawan .....	104
7.3.4	Membangun budaya dan nilai perusahaan .....	104
7.4	Aspek Keuangan.....	104
7.5	Rancangan Implementasi Strategi ORIGIK 2018 - 2020.....	106
	BAB VIII KESIMPULAN DAN SARAN.....	108
8.1	Kesimpulan .....	108
8.2	Saran .....	108
	DAFTAR PUSTAKA .....	109

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Posisi ORIGIK Terhadap <i>E-Commerce</i> Lain .....	8
Tabel 3. 1 Sumber Data dan Cara Pengolahan Data .....	35
Tabel 5. 1 Analisis Lingkungan Makro Berdasarkan Faktor Politik.....	49
Tabel 5. 2 Analisis Lingkungan Makro Berdasarkan Faktor Ekonomi .....	51
Tabel 5. 3 Analisis Lingkungan Makro Berdasarkan Faktor Sosial .....	53
Tabel 5. 4 Analisis Lingkungan Makro Berdasarkan Faktor Teknologi.....	54
Tabel 5. 5 Analisis Lingkungan Makro Berdasarkan Faktor Lingkungan.....	55
Tabel 5. 6 Analisis Lingkungan Makro Berdasarkan Faktor Legal .....	57
Tabel 5. 7 <i>Porter's Five Forces</i> Industri <i>E-Commerce Niche Market Fashion and Lifestyle Product</i> .....	58
Tabel 5. 8 Rangkuman Daya Tarik <i>Industri E-Commerce Niche Market Fashion</i> dan <i>Lifestyle Product</i> .....	65
Tabel 5. 9 Matriks EFE ORIGIK .....	66
Tabel 6. 1 Laporan Laba Rugi ORIGIK Tahun 2014-2016 .....	73
Tabel 6. 2 <i>Competitve Profile Matrix</i> (CPM) .....	76
Tabel 6. 3 Matriks <i>Internal Factor Evaluation</i> (IFE) ORIGIK.....	77
Tabel 6. 4 TOWS Matriks ORIGIK (Strategi Berdasarkan TOWS Matriks) .....	78
Tabel 7. 1 Proses Tambah Produk Baru ORIGIK (Non Produksi ORIGIK) .....	92
Tabel 7. 2 Proses Tambah Produk Baru TIENTO (Produksi ORIGIK) .....	93
Tabel 7. 3 Timeline Implementasi Strategi Penetrasi Pasar 2018-2020.....	106
Tabel 7. 4 Timeline Implementasi Strategi Pengembangan Produk 2018-2020....	107

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Tampilan Halaman Utama www.origik.com .....	4
Gambar 1. 2 Laba Bersih ORIGIK 2014 - 2016.....	5
Gambar 1. 3 Produk Unggulan ORIGIK 2014 .....	6
Gambar 1. 4 Produk Unggulan ORIGIK 2015 .....	6
Gambar 1. 5 Produk Unggulan ORIGIK 2016 .....	7
Gambar 2. 1 Plus dan Minus dari Belanja Online.....	18
Gambar 2. 2 Konsep Strategi Generik Porter.....	22
Gambar 2. 3 Kerangka Konsep Manajemen Strategis .....	32
Gambar 3. 1 Kerangka Analisis.....	34
Gambar 4. 1 Denah Toko ORIGIK di BTC .....	38
Gambar 4. 2 Tampilan Halaman ORIGIK di Bukalapak .....	38
Gambar 4. 3 Tampilan Halaman ORIGIK di Tokopedia .....	39
Gambar 4. 4 Tampilan Halaman ORIGIK di Lazada .....	39
Gambar 4. 5 Tampilan Halaman ORIGIK di Shopee.....	40
Gambar 4. 6 Tampilan Halaman Instagram ORIGIK.....	40
Gambar 4. 7 Struktur Organisasi ORIGIK .....	46
Gambar 6. 1 Tiga besar sales 2014 .....	74
Gambar 6. 2 Tiga besar sales 2015 .....	74
Gambar 6. 3 Tiga besar sales 2016 .....	75
Gambar 6. 4 Matriks Internal Eksternal (IE) ORIGIK.....	80
Gambar 7. 1 Produk Ebook Reader yang dijual ORIGIK.....	83
Gambar 7. 2 Produk Jam Tangan yang dijual ORIGIK.....	85
Gambar 7. 3 Produk Baselayer yang dijual ORIGIK .....	87
Gambar 7. 4 Produk Dompet yang dijual ORIGIK.....	89

Gambar 7. 5 Produk Tas yang dijual ORIGIK .....	90
Gambar 7. 6 Produk Step Down yang dijual ORIGIK.....	91
Gambar 7. 7 Promo-Promo Program ORIGIK.....	95