

## DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN.....	iii
PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK .....	iv
KEPENTINGAN AKADEMIS.....	iv
ABSTRAK.....	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR TABEL .....	xii
BAB I .....	13
PENDAHULUAN .....	13
1.1 Latar Belakang .....	13
1.2 Rumusan Masalah.....	18
1.3 Tujuan Penelitian.....	18
1.4 Manfaat Penelitian.....	18
1.5 Ruang Lingkup Bahasan .....	19
1.6 Sistematika Penulisan.....	20
BAB II .....	21
LANDASAN TEORI .....	21
2.1 Definisi Strategi.....	21
2.2 Definisi Pemasaran .....	21
2.3 STP – <i>Segmentation, Targeting, Positioning</i> .....	22
2.3.1 <i>Segmentation</i> .....	22
2.3.2 <i>Targeting</i> .....	22
2.3.3. <i>Positioning</i> .....	23
2.4 Bauran Pemasaran – Promosi.....	23
Sumber: Kotler dan Keller, 2012. ....	26
2.5 Definisi Hotel.....	26
2.6 IMC .....	26
2.6.1 <i>IMC Planning Process</i> .....	27
2.7 PESTEL.....	29
2.7.1 <i>Political Environment</i> .....	29
2.7.2 <i>Economic Environment</i> .....	29
2.7.3 <i>Socio-Cultural Environment</i> .....	29
2.7.4 <i>Technological Environment</i> .....	29
2.7.5 <i>Ecological Environment</i> .....	30

<b>2.7.6 Legal Environment .....</b>	<b>30</b>
<b>2.8 SWOT .....</b>	<b>30</b>
<b>2.8.1 Kekuatan (<i>Strength</i>) .....</b>	<b>30</b>
<b>2.8.2 Kelemahan (<i>Weakness</i>).....</b>	<b>31</b>
<b>2.8.3 Peluang (<i>Opportunity</i>).....</b>	<b>31</b>
<b>2.8.4 Ancaman (<i>Threat</i>) .....</b>	<b>31</b>
<b>2.8.5 TOWS Matrix .....</b>	<b>31</b>
<b>2.9 Kerangka Analisis.....</b>	<b>32</b>
<b>BAB III .....</b>	<b>33</b>
<b>METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>33</b>
<b>3.1 Jenis Penelitian .....</b>	<b>33</b>
<b>3.2 Objek Penelitian .....</b>	<b>33</b>
<b>3.3 Metode Pengumpulan Data .....</b>	<b>34</b>
<b>3.4 Metode Pengolahan Data.....</b>	<b>39</b>
<b>BAB IV.....</b>	<b>40</b>
<b>PROFIL PERUSAHAAN .....</b>	<b>40</b>
<b>4.1 Gambaran Umum Perusahaan .....</b>	<b>40</b>
<b>4.2 Visi Misi, Nilai Perusahaan .....</b>	<b>41</b>
<b>4.2.1 Visi Perusahaan .....</b>	<b>41</b>
<b>4.2.2 Misi Perusahaan .....</b>	<b>41</b>
<b>4.2.3 Nilai Perusahaan.....</b>	<b>41</b>
<b>4.3 Struktur Organisasi .....</b>	<b>41</b>
<b>4.4 Proses Bisnis .....</b>	<b>42</b>
<b>4.5 Deskripsi STP dan 7P Whiz Hotel Cikini.....</b>	<b>42</b>
<b>4.5.1 Analisis STP dan 7P .....</b>	<b>42</b>
<b>4.5.1.1. Segmenting .....</b>	<b>42</b>
<b>4.5.1.2. Targeting.....</b>	<b>44</b>
<b>4.5.1.3. Positioning .....</b>	<b>45</b>
<b>4.5.1.4. Marketing Mix (7P) Whiz Hotel Cikini.....</b>	<b>45</b>
<b>BAB V.....</b>	<b>49</b>
<b>ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>49</b>
<b>5.1 Analisis Eksternal.....</b>	<b>49</b>
<b>5.1.1. Analisis tren komunikasi (PESTEL) .....</b>	<b>49</b>
<b>5.1.1.1. Politik / Legal .....</b>	<b>49</b>
<b>5.1.1.2. Ekonomi .....</b>	<b>49</b>
<b>5.1.1.3. Sosial.....</b>	<b>50</b>
<b>5.1.1.4 Teknologi .....</b>	<b>50</b>
<b>5.1.1.5. Ekologikal .....</b>	<b>51</b>
<b>5.1.2. Analisis konsumen dan audiens .....</b>	<b>51</b>

<b>5.1.3. Analisis strategi IMC Kompetitor .....</b>	<b>53</b>
5.1.3.1 Amaris Senen.....	54
5.1.3.2 Cordela Senen .....	59
<b>5.2 Analisis Internal .....</b>	<b>61</b>
<b>5.2.1. Analisis IMC Whiz Hotel Cikini .....</b>	<b>61</b>
5.2.1.1. Iklan ( <i>Advertising</i> ).....	61
5.2.1.2 Promosi Penjualan ( <i>Sales Promotion</i> ).....	61
5.2.1.3. Penjualan Personal ( <i>Personal Selling</i> ) .....	62
5.2.1.4. Pemasaran langsung ( <i>Direct Marketing</i> ).....	62
5.2.1.5 Humas dan Publikasi .....	63
<b>5.3 SWOT Analysis.....</b>	<b>63</b>
<b>5.4 TOWS Matrix .....</b>	<b>64</b>
<b>5.5 Alternatif Strategi.....</b>	<b>65</b>
<b>5.6 Objective IMC .....</b>	<b>67</b>
<b>5.8.1 SO1 - Promosi fasilitas atau diskon melalui <i>platform digital Instagram</i> .....</b>	<b>68</b>
<b>5.8.2 SO2 – Konten YouTube.....</b>	<b>70</b>
<b>5.8.3. WO1- Promosi <i>digital platform</i> selain Instagram.....</b>	<b>71</b>
<b>5.6.4. WO2 – Fitur Instagram Shop .....</b>	<b>72</b>
<b>5.8.5. ST1 – <i>Package</i> Promosi (<i>direct selling</i>).....</b>	<b>74</b>
<b>5.8.6. ST2 – <i>Story telling contest</i>.....</b>	<b>75</b>
<b>5.8.7. WT1- Promosi <i>digital platform</i> selain Instagram .....</b>	<b>76</b>
<b>BAB VI.....</b>	<b>80</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>80</b>
<b>6.1 Kesimpulan.....</b>	<b>80</b>
<b>6.1.1. Strategi komunikasi pemasaran terintegrasi pada Whiz Hotel Cikini Jakarta saat ini.....</b>	<b>80</b>
<b>6.1.2. Analisis Strategi IMC Whiz Hotel Cikini Jakarta periode 2021 – 2023. ....</b>	<b>81</b>
<b>6.2 Saran .....</b>	<b>82</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>84</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>88</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Jumlah Hotel Bintang DKI Jakarta .....	14
Gambar 1. 2 Presentase Channel Promosi yang digunakan oleh Usaha akomodasi di DKI Jakarta menurut sarana promosi yang digunakan, 2019. ....	15
Gambar 1. 3 Tingkat Peng hunian Kamar Hotel Bintang 2 di DKI Jakarta , 2019 (Persen) .....	16
Gambar 2. 1 Segmentasi Pasar, Penentuan Target Pasar, dan Positioning .....	22
Gambar 2. 2 IMC Advertising Tools .....	26
Gambar 2. 3 Tahapan IMC Planning.....	27
Gambar 4. 1 Struktur Organisasi Whiz Hotel Cikini .....	41
Gambar 5. 1 Informasi mengenai Hotel .....	51
Gambar 5. 2 Grafik sampel responden terhadap hotel yang lebih sering digunakan .....	52
Gambar 5. 3 <i>Brand Awareness</i> terhadap Whiz Hotel Cikini.....	52
Gambar 5. 4 <i>Brand Image/ Citra merek</i> .....	53
Gambar 5. 5 Website resmi Amaris Hotel Senen.....	59
Gambar 5. 6 Website resmi Cordela Senen.....	60
Gambar 5. 7 Instagram Cordela Senen .....	60
Gambar 5. 8 Instagram Shops .....	73

## DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1 Metode Pengumpulan Data.....	34
Tabel 3. 2 Total Penduduk Jabodetabek.....	37
Tabel 4. 1 <i>Segmenting</i> (Demografis) .....	42
Tabel 4. 2 <i>Segmenting</i> (Geografis) .....	42
Tabel 4. 3 <i>Segmenting</i> (Psikografis & Behavioral).....	43
Tabel 4. 4 <i>Targeting</i> (Demografis) .....	44
Tabel 4. 5 <i>Targeting</i> (Geografis) .....	44
Tabel 4. 6 <i>Targeting</i> (Psikografis & Behavioral).....	44
Tabel 5. 1 Hasil Wawancara dari kompetitor Whiz Hotel Cikini (Amaris Senen) .....	56
Tabel 5. 2 Analisis SWOT .....	64
Tabel 5. 3 TOWS Matrix.....	65
Tabel 5. 4 Strategi SO.....	65
Tabel 5. 5 Strategi WO.....	66
Tabel 5. 6 Strategi ST .....	66
Tabel 5. 7 Strategi WT .....	66
Tabel 5. 8 Timeline Strategi SO1 .....	69
Tabel 5. 9 Anggaran rancangan program SO1 .....	69
Tabel 5. 10 Timeline Strategi SO2 .....	71
Tabel 5. 11 Anggaran rancangan program SO2 .....	71
Tabel 5. 12 Timeline Strategi WO1 .....	72
Tabel 5. 13 Anggaran rancangan program WO1 .....	72
Tabel 5. 14 Timeline Strategi WO2 .....	73
Tabel 5. 15 Timeline Strategi ST1 .....	75
Tabel 5. 16 Anggaran rancangan program ST1.....	75
Tabel 5. 17 Timeline Strategi ST2.....	76
Tabel 5. 18 Anggaran rancangan program ST2.....	76
Tabel 5. 19 Timeline Strategi WT1 .....	78
Tabel 5. 20 Anggaran rancangan program WT1 .....	78
Tabel 5. 21 Timeline Strategi 2021-2023 .....	78
Tabel 5. 22 Total keseluruhan Anggaran .....	79